

<b>Função:</b>	Comercial
<b>Projecto/Departamento:</b>	Industria - Vendas

## 1. Necessidades

A Active Space Automation (ASA) é uma empresa virada para a indústria 4.0, tendo como principais atividades, o desenvolvimento, produção e instalação de AGVs (Automated Guided Vehicle) para movimentação de cargas em ambientes industriais.

Nesta fase de expansão estratégica, a Active Space Automation pretende desenvolver a sua capacidade comercial, para poder dar especial resposta às necessidades dos mercados automóvel, farmacêutico, distribuição, moldes e hospitalar.

Pretende-se contratar um comercial, com experiência em vendas de produtos e projectos, para integrar a equipa comercial da Active Space Automation.

## 2. Tarefas e Responsabilidades

- Avaliação de mercado, identificação de potenciais clientes e definição de estratégias para os alcançar;
- Promover visitas regulares a clientes fidelizados e potenciais clientes;
- Interpretação das necessidades de movimentação de cargas e propor solução tendo por base veículos autónomos;
- Coordenação da preparação e apresentação de propostas técnicas e comerciais a clientes;
- Negociação de valor, termos de pagamento, e fecho das vendas;
- Representação da Active Space Automation em eventos comerciais, feiras e demonstrações;
- Identificação de novos mercados e oportunidades de negócio;
- Definir estratégias comerciais para atingir os objectivos pessoais e corporativos.

## 3. Requisitos Mínimos:

### 3.1 Qualificações Académicas

- 12º ano

### 3.2 Experiência

- Mínimo de 2 anos de experiência na área comercial de componentes eléctricos, automação, mecânicos, ou movimentação de cargas;
- Experiência na preparação de propostas técnicas e comerciais;
- Experiência na venda de soluções técnicas e projectos adequados às necessidades dos clientes.

### 3.3 Conhecimentos e Aptidões

- Conhecimentos gerais de automação industrial na óptica do projectista;
- Conhecimentos gerais de soluções de automação e robótica industrial;
- Conhecimento de conceitos LEAN aplicados à indústria será valorizado;
- Capacidade de negociação;
- Dinâmico, organizado, autónomo e comprometido com objectivos;

- 
- Boa capacidade de comunicação e competências de relacionamento interpessoal.

### 3.4 Línguas

- Domínio da língua Inglesa será valorizado.

### 4. Remuneração

De acordo com a experiência demonstrada + comissão sobre as vendas

---

Enviar candidatura para e-mail [jobs@activespacetech.com](mailto:jobs@activespacetech.com) com a referência **VN-124** no assunto da mensagem.

---